

Vertriebsspezialist / Sales im Außendienst - Neubau (m/w/d) Rostock und Region Mecklenburg-Vorpommern



OTIS GmbH Niederlassung Rostock

📍 **Rostock**

Vollzeit | Ab sofort | Unbefristete Anstellung | Stellenchiffre 20123003

Mit Ihrer erfolgreichen Bewerbung werden Sie Teil eines weltweit erfolgreichen Teams mit familiärer Atmosphäre und starkem Zusammenhalt. Mit Ihrem Verhandlungsgeschick tragen Sie maßgeblich zum Unternehmenserfolg bei. Sie kommen zum weltgrößten Hersteller von Aufzügen und Fahrtreppen, welcher einen hohen Grad an Sicherheit bietet und durch hohe Qualitätsstandards das Vertrauen der Kunden genießt. Bei uns werden Respekt, Gleichberechtigung und Wertschätzung gelebt.

Vertriebsspezialist / Sales im Außendienst - Neubau (m/w/d)

Standort: Rostock / Hybrid

Verkaufsgebiet: Mecklenburg-Vorpommern

Start: ab sofort

IHRE NEUE ROLLE BEI UNS

- Mit Ihrer erfolgreichen Projektgewinnung trage Sie maßgeblich zum Ausbau unseres Neubaugeschäfts bei
- Dabei betreuen Sie Bestandskunden und gewinnen neue Kunden
- Sie beraten Ihre Kunden proaktiv über die gesamte Projektlaufzeit - von der Erstanfrage bis zur Projektabnahme
- In diesem Zusammenhang sind Sie für die Angebotskalkulation verantwortlich und stehen mit Ihrem technischen Know-how beratend zur Seite
- Weiterhin führen Sie Verkaufsverhandlungen und -abschlüsse mit Ihren Kunden
- Im Rahmen der Auftragsabwicklung arbeiten Sie in einem interdisziplinären Team (bspw. technischer Vertriebssupport, Projektleiter, Montage)

VORAUSSETZUNGEN FÜR IHREN ERFOLG

- Sie verfügen über eine abgeschlossene kaufmännische oder technische Ausbildung oder einem vergleichbaren Studienabschluss
- Dank Ihres Verhandlungsgeschicks konnten Sie im Vertrieb von beratungsintensiven technischen Produkten Erfolge erzielen
- Ihre Kunden schätzen Sie als zuverlässigen Ansprechpartner mit hohem Engagement
- Sie besitzen den Führerschein B und sind gerne mit dem Auto unterwegs
- Sie überzeugen kommunikativ mit verhandlungssicheren Deutschkenntnissen

DARAUF KÖNNEN SIE SICH VERLASSEN

- Unbefristetes Arbeitsverhältnis - beim Weltmarktführer in einer krisensicheren Branche
- Tarifliche Vergütung - nach IG Metall inkl. Urlaubs- und Weihnachtsgeld, weitere Sonderzahlungen sowie eine nicht gedeckelte Verkaufsprovision
- Flexibles Arbeiten - ein wohnortnaher Einsatzort, hybrides Arbeiten und 30 Urlaubstage

- Moderne Ausstattung - einen Laptop, ein iPhone sowie ein Firmenfahrzeug (auf Wunsch zur Privatnutzung)
- Top Einarbeitung - durch erfahrene Kollegen, umfangreiche Onboarding-Module und unsere Sales Academy in Berlin für Ihren erfolgreich Einstieg
- Feierabend zuhause - für Vereinbarkeit von Familie, Privatleben und Beruf

Steige ein - Steige auf!

Haben wir Sie überzeugt? Unser Recruiting Team freut sich auf Ihre Bewerbung!

* Aus Gründen der Lesbarkeit wurde im Text die männliche Form gewählt, nichtsdestoweniger beziehen sich die Angaben auf Angehörige aller Geschlechter.

Branchen

Maschinen- und Metallbau inkl. Elektro

Informationen zur Bewerbung

Die Bewerbung ist über eine externe Plattform möglich.

Ansprechpartner für Rückfragen:

Divers . .

✉ career.germany@otis.com

Arbeitsort

OTIS GmbH Niederlassung Rostock
Tannenweg 22
18059 Rostock



mv4you ist ein Service der UdW GmbH - Gesellschaft für Dienstleistung, Arbeitgebersberatung der Wirtschaft

mv4you
Graf-Schack-Allee 10a
19053 Schwerin

Tel.: +49 385 76050-15
Fax: +49 385 76050-16
E-Mail: info@mv4you.de