

Vertriebsspezialist / Sales im Außendienst - Neubau (m/w/d) Rostock und Region Mecklenburg-Vorpommern

OTIS GmbH Niederlassung Rostock

📍 Rostock

Vollzeit | Ab sofort | Unbefristete Anstellung | Stellenchiffre 20123003

Mit Ihrer erfolgreichen Bewerbung werden Sie Teil eines weltweit erfolgreichen Teams mit familiärer Atmosphäre und starkem Zusammenhalt. Mit Ihrem Verhandlungsgeschick tragen Sie maßgeblich zum Unternehmenserfolg bei. Sie kommen zum weltgrößten Hersteller von Aufzügen und Fahrstufen, welcher einen hohen Grad an Sicherheit bietet und durch hohe Qualitätsstandards das Vertrauen der Kunden genießt. Bei uns werden Respekt, Gleichberechtigung und Wertschätzung gelebt.

Vertriebsspezialist / Sales im Außendienst - Neubau (m/w/d)

Standort: Rostock / Hybrid

Verkaufsgebiet: Mecklenburg-Vorpommern

Start: ab sofort

IHRE NEUE ROLLE BEI UNS

- Mit Ihrer erfolgreichen Projektgewinnung trage Sie maßgeblich zum Ausbau unseres Neubaugeschäfts bei
- Dabei betreuen Sie Bestandskunden und gewinnen neue Kunden
- Sie beraten Ihre Kunden proaktiv über die gesamte Projektlaufzeit - von der Erstanfrage bis zur Projektabnahme
- In diesem Zusammenhang sind Sie für die Angebotskalkulation verantwortlich und stehen mit Ihrem technischen Know-how beratend zur Seite
- Weiterhin führen Sie Verkaufsverhandlungen und -abschlüsse mit Ihren Kunden
- Im Rahmen der Auftragsabwicklung arbeiten Sie in einem interdisziplinären Team (bspw. technischer Vertriebssupport, Projektleiter, Montage)

VORAUSSETZUNGEN FÜR IHREN ERFOLG

- Sie verfügen über eine abgeschlossene kaufmännische oder technische Ausbildung oder einem vergleichbaren Studienabschluss
- Dank Ihres Verhandlungsgeschicks konnten Sie im Vertrieb von beratungsintensiven technischen Produkten Erfolge erzielen
- Ihre Kunden schätzen Sie als zuverlässigen Ansprechpartner mit hohem Engagement
- Sie besitzen den Führerschein B und sind gerne mit dem Auto unterwegs
- Sie überzeugen kommunikativ mit verhandlungssicheren Deutschkenntnissen

DARAUF KÖNNEN SIE SICH VERLASSEN

- **Unbefristetes Arbeitsverhältnis** - beim Weltmarktführer in einer krisensicheren Branche
- **Tarifliche Vergütung** - nach IG Metall inkl. Urlaubs- und Weihnachtsgeld, weitere Sonderzahlungen sowie eine nicht gedeckelte Verkaufsprovision
- **Flexibles Arbeiten** - ein wohnortnaher Einsatzort, hybrides Arbeiten und 30 Urlaubstage

- **Moderne Ausstattung** - einen Laptop, ein iPhone sowie ein Firmenfahrzeug (auf Wunsch zur Privatnutzung)
- **Top Einarbeitung** - durch erfahrene Kollegen, umfangreiche Onboarding-Module und unsere Sales Academy in Berlin für Ihren erfolgreich Einstieg
- **Feierabend zuhause** - für Vereinbarkeit von Familie, Privatleben und Beruf

Steige ein - Steige auf!

Haben wir Sie überzeugt? Unser Recruiting Team freut sich auf Ihre Bewerbung!

* Aus Gründen der Lesbarkeit wurde im Text die männliche Form gewählt, nichtsdestoweniger beziehen sich die Angaben auf Angehörige aller Geschlechter.

Otis gibt Menschen die Möglichkeit, sich in einer größeren, schnelleren und intelligenteren Welt zu verbinden. Als weltweit führendes Unternehmen in der Herstellung, Installation und Wartung von Aufzügen und Fahrstufen bewegen wir täglich 2.4 Milliarden Menschen und verfügen mit über 2.4 Millionen Anlagen über das weltweite größte Wartungsportfolio der Branche.

Man findet uns in den berühmtesten Bauwerken der Welt, wie dem Eiffelturm, dem Empire State Building, dem Burj Khalifa und den Petronas Twin Towers! Otis beschäftigt weltweit mehr als 72.000 Menschen, darunter Ingenieure, Experten für digitale Technologien, Vertriebs- und Funktionsspezialisten sowie Werks- und Außendiensttechniker. Wir sind stolz darauf, ein globales Team zu sein, das sich den Herausforderungen eines sich schnell verändernden, leistungsstarken Unternehmens stellt. Gemeinsam schaffen die Mitarbeiter von Otis neue Ideen und Möglichkeiten, um unsere Kunden und Fahrgäste in mehr als 200 Ländern und Regionen auf der ganzen Welt besser zu bedienen.

Wenn Sie Teil des Otis-Teams werden, werden Sie Teil eines innovativen, globalen Branchenführers. Dabei gehören Sie zu einer vielfältigen Community, in der Ihre Beiträge sowie Ihre Fähigkeiten und Kompetenzen geschätzt werden.

Wir bieten Möglichkeiten, Schulungen und Ressourcen, um Führungskompetenzen im Vertrieb, im Außendienst, im Ingenieurwesen und bei Großprojekten aufzubauen. Unser Employee Scholar Program ist ein umfassend gefördertes Bildungsprogramm, welches Otis-Mitarbeitern eine Weiterbildung im Rahmen von Studiengängen oder Zertifizierungsprogrammen ermöglicht.

Wir stellen Menschen - Fahrgäste, Kunden und Kollegen - in den Mittelpunkt unseres Handelns. Dabei orientieren wir uns bei allem, was wir tun, an unseren Werten, die wir als unsere drei Absoluten bezeichnen - Sicherheit, Ethik und Qualität. Wenn Sie mehr über Umwelt, Soziales und Unternehmensführung (ESG) bei Otis erfahren möchten, klicken Sie [hier](#).

Werden Sie Teil des Otis-Teams! #Buildwhatsnext

Otis ist ein Arbeitgeber der Chancengleichheit fördert. Alle qualifizierten Bewerberinnen und Bewerber werden unabhängig von Rasse, Hautfarbe, Religion, Geschlecht, sexueller Orientierung, Geschlechtsidentität, nationaler Herkunft, Behinderung, Veteranenstatus, Alter oder einer anderen nach geltendem Recht geschützten Eigenschaft bei der Einstellung berücksichtigt. Um Unterstützung bei der Bearbeitung einer Bewerbung aufgrund eines besonderen Bedarfs oder einer Behinderung anzufordern, kontaktieren Sie uns bitte unter  careers@otis.com.

Datenschutzerklärung /-bedingungen:

Klicken Sie auf diesen [Link](#), um die Datenschutzerklärung /-bedingungen zu lesen.

Branchen

Maschinenbau

Informationen zur Bewerbung

Die Bewerbung ist über eine externe Plattform möglich.

Ansprechpartner für Rückfragen:

Divers . .

 careers@otis.com

Arbeitsort

OTIS GmbH Niederlassung Rostock
Tannenweg 22
18059 Rostock

mv4you

mv4you ist ein Service der UdW GmbH - Gesellschaft für Dienstleistung, Arbeitgebersberatung der Wirtschaft

mv4you
Graf-Schack-Allee 10a
19053 Schwerin

Tel.: +49 385 76050-15
Fax: +49 385 76050-16
E-Mail: info@mv4you.de