

Regional Sales Manager EU (m/w/d)

Sabik Offshore GmbH

📍 Schwerin

Vollzeit | Ab sofort | Unbefristete Anstellung

In dieser Position übernimmst Du die Vertriebsverantwortung für den europäischen Offshore-Windmarkt. Du bringst technisches Verständnis, strategisches Denken und kommunikatives Geschick zusammen, um Projekte voranzutreiben und weitere zu gewinnen, um im Team nachhaltige Lösungen zu entwickeln.



Deine Aufgaben

- Du entwickelst und setzt Vertriebsstrategien für den europäischen Offshore-Windmarkt um.
- Du führst Kundengespräche, erstellst Angebote und präsentierst diese intern wie extern.
- Du begleitest Aufträge bis hin zur reibungslosen Übergabe an das Projektteam zur Umsetzung.
- Du arbeitest mit Behörden und Institutionen zusammen, um Sicherheitsrichtlinien für Offshore-Windparks aktiv mitzugestalten.
- Du erkennst Zertifizierungsbedarfe und begleitest diese für deine Zielmärkte.
- Du analysierst Markttrends, pflegst unsere Projektdatenbank und akquirierst neue Kunden/-innen und Aufträge.
- Du arbeitest eng mit den Kollegen/-innen anderer Fachabteilungen zusammen und berichtest an den Global Head of Sales.

Das bringst du mit

- Du hast ein abgeschlossenes Studium im Bereich BWL oder einem vergleichbaren Fach; alternativ einen technischen Abschluss (z.B. Maschinenbau oder Elektrotechnik).
- Du bringst Erfahrung im technischen Vertrieb mit oder bist derzeit in einer technischen Funktion und willst deine Fachkompetenz im Vertrieb anwenden.
- Du kannst sehr gute Kommunikationsfähigkeiten in Deutsch und Englisch (Wort und Schrift) vorweisen.
- Du bist sicher im Umgang mit Microsoft Office und CRM-Systemen.
- Du verfügst idealerweise bereits über Einblicke in die Offshore-Windenergie-Branche oder in ähnliche Wirtschaftsbereiche.
- Du arbeitest selbstständig und im Team, bist ehrgeizig, ehrlich, lernbereit, geduldig, belastbar und zuverlässig.
- Du bringst eine Reisebereitschaft innerhalb Europas und nach Großbritannien mit.

Das kannst du noch

- Du hörst aktiv zu, denkst analytisch, arbeitest strukturiert und managst deine Zeit effektiv.
- Du hast erste Erfahrungen mit KI-Lösungen sowie Kenntnisse im Projektmanagement und in Verhandlungsgesprächen.
- Du bringst weitere europäische Sprachkenntnisse mit (z.B. Dänisch, Niederländisch, Polnisch, Spanisch, Italienisch etc.).

Was wir Dir bieten

- Du hast ein hybrides Arbeitsmodell mit einem Arbeitsplatz in Schwerin.
- Du agierst in einem flexiblen, unterstützenden Arbeitsumfeld mit einem hohen Maß

an Eigenverantwortung.

- Du arbeitest in einer zukunftsfähigen, nachhaltigen Branche mit Wachstumspotenzial.
- Du triffst auf eine offene Unternehmenskultur mit Fokus auf Innovation, Teamarbeit und Qualität.

Branchen

Energiewirtschaft, Forschung und Entwicklung, Sonstige Produktion, Umwelttechnik, Technik/Produktion, Produktion

Informationen zur Bewerbung

Die Bewerbung ist über eine externe Plattform möglich.

Ansprechpartner für Rückfragen:

Frau Christin Gerdes

 038567670016

 cg@sabik-offshore.com

Arbeitsort

Sabik Offshore GmbH
Wilhelm-Maybach-Straße 03
19061 Schwerin



mv4you ist ein Service der UdW GmbH - Gesellschaft für Dienstleistung, Arbeitgebersberatung der Wirtschaft

mv4you
Graf-Schack-Allee 10a
19053 Schwerin

Tel.: +49 385 76050-15
Fax: +49 385 76050-16
E-Mail: info@mv4you.de