Vertriebsmitarbeiter (m/w/d) in Teilzeit

Agentur mv4you

Schwerin

Teilzeit | Ab 01.08.25 | Unbefristete Anstellung | Gehalt: TV-L E8

Wir suchen dich zum **01.08.2025**, zur Verstärkung unseres Teams!

Du möchtest Menschen neue berufliche Perspektiven eröffnen, hast ein Gespür für digitale Produkte und Lust, dich für Mecklenburg-Vorpommern starkzumachen? Dann bist du bei uns genau richtig.

Wer wir sind

mv4you ist das zentrale Jobportal für alle, die in Mecklenburg-Vorpommern arbeiten und leben möchten - ob Rückkehrer oder Zuziehende.

Unser Ziel: die Fachkräftesicherung in MV aktiv mitgestalten - mit konkreten Jobangeboten, persönlicher Beratung, praktischen Services zur Ankunft und Orientierung sowie einem starken Netzwerk aus Unternehmen, Institutionen und Partnern in der Region.

Unter www.mv4you.de findest du auch Informationen zu Wohnen, Leben und Arbeiten in MV. Unser kleines, engagiertes Team arbeitet mit viel Herzblut daran, Menschen und Unternehmen erfolgreich zusammenzubringen - digital, direkt und immer nah dran.

Du willst genau das? Dann werde Teil unseres Teams in Schwerin - wir freuen uns auf dich!

Deine Aufgaben bei uns

Du übernimmst folgende Aufgaben im aktiven Vertrieb unserer digitalen Angebote:

- Gewinnung und Beratung neuer Kunden per Telefon, E-Mail, Videocalls und bei Vor-Ort-Besuchen
- Entwicklung und Umsetzung von Vertriebsstrategien
- Bewerbung und Verkauf unserer Produkte (z.B. Stellenanzeigen, Newsletter-Platzierungen, Eventformate)
- Nachfassen offener Kontakte mit klarer Abschlussorientierung
- Erstellung von Angeboten und Pflege der Kundendaten im CRM-System
- Mitarbeit an unserem Stellen-Newsletter
- Unterstützung bei Social-Media-Kampagnen zur Bewerbung des Portals
- Teilnahme an Jobmessen und Netzwerkevents gemeinsam im Team
- Eigenständige Organisation der Vertriebsaktivitäten inkl. Reporting und Dokumentation

Was du mitbringen solltest

- Abgeschlossene kaufmännische Ausbildung oder vergleichbare Qualifikation
- Erfahrung im B2B-Vertrieb - idealerweise im Bereich Recruiting, Marketing oder digitalen Produkten
- Hohes Maß an Eigenständigkeit, Abschlussorientierung und Freude am aktiven Verkauf
- Kommunikationsstärke und sicheres Auftreten im Kontakt mit Entscheidern
- Strukturierte und zuverlässige Arbeitsweise, auch bei der Dokumentation
- Affinität zu digitalen Tools (CRM, Social Media, Newsletter-Tools)
- Führerschein Klasse B erforderlich

- Umgangssicheres Englisch von Vorteil

Was wir bieten

- Eine sinnstiftende Aufgabe mit gesellschaftlichem Mehrwert
- Ein motiviertes Team, das Ideen einbringt, ausprobiert und sich gegenseitig unterstützt
- Strukturierte Einarbeitung und kollegiale Begleitung
- Unbefristeter Teilzeitvertrag (20 Stunden/Woche) mit Perspektive auf eine spätere Vollzeitstelle
- Flexible Arbeitszeiten und Möglichkeit zum Homeoffice
- 30 Urlaubstage bei 5-Tage-Woche (anteilig angepasst)
- Keine Schicht- oder Wochenendarbeit (gelegentliche Messen mit Teampräsenz möglich)
- Vergütung nach TV-L E8

Du fühlst dich angesprochen?

Dann freuen wir uns auf deine Bewerbung!

Sende deine Unterlagen mit Angabe des möglichen Eintrittsdatums per E-Mail an Janet Hospodarz, Bereichsleitung mv4you, unter ✉ hospodarz@udw.de.

Zurück zur Jobsuche auf mv4you - Jobs in Mecklenburg-Vorpommern.

Branchen

Dienstleistung

Informationen zur Bewerbung

Bitte bewerben Sie sich über das Portal mv4you oder per E-Mail.

Ansprechpartner für Rückfragen:

Frau Janet Hospodarz
03857605015
hospodarz@udw.de

Arbeitsort

Agentur mv4you
Graf-Schack-Allee 10a
19053 Schwerin

E-Mail: info@mv4you.de