

Privatkundenberater (w/m/d)

VR Bank Mecklenburg eG



📍 Parchim

Vollzeit | Ab 01.06.25 | Unbefristete Anstellung

Zur Verstärkung unserer Privatkundenbank in der Region Ludwigslust-Parchim suchen wir zum nächstmöglichen Termin einen Privatkundenberater (w/m/d) für unser Regionalzentrum in Parchim, möglichst in Vollzeit.

Für alle, die Meer wollen: Wir arbeiten in einem großen Geschäftsgebiet - von der Ostsee bis zur Mecklenburgischen Seenplatte. Um bei uns Leben und Arbeiten in Einklang zu bringen, finden Sie bestimmt den richtigen Platz.

Komm in unser VR-Team!

Zur Verstärkung unserer Privatkundenbank in der Region Ludwigslust-Parchim suchen wir zum nächstmöglichen Termin **einen Privatkundenberater (w/m/d) für unser Regionalzentrum in Parchim**, möglichst in Vollzeit.

Freuen Sie sich auf:

- ein starkes, motiviertes Team mit hohem WIR-Gefühl
- flexible Arbeitszeitmodelle und Sabbatical-Optionen
- eine attraktive Vergütung inkl. 13. Gehalt sowie Bonus gemäß Tarif
- einen Urlaubsanspruch von 30 Arbeitstagen (zusätzlich frei am 24. und 31. Dezember) und Geburtstagskind-Regelung
- Konditionsvorteile, Betriebliche Altersvorsorge, Unfallversicherung und Vermögenswirksame Leistungen
- Viele Benefits, wie Auto-Abo, Bike-Leasing, Mitarbeiter-PC-Programm, Essenschecks, Erholungsbeihilfe u.v.m.
- Maßgeschneiderte Karriereplanung und Weiterbildungen
- Betriebliches Gesundheitsmanagement, Mental Health Coaching usw.

Ihre zukünftige Aufgabe:

- Der Privatkundenberater (w/m/d) ist erster Ansprechpartner der ihm zugeordneten Betreuungskundensegmente und sorgt durch kompetente, initiative und effiziente Beratung und bedarfsorientierten Verkauf für langfristige Kundenzufriedenheit.
- Unter Anwendung der Genossenschaftlichen Beratung stellt er eine bedarfsgerechte, geschäftspolitisch richtige und lebenslange Beratung in allen Kundenbedarfsfeldern sicher.
- Neben dem Ausbau des zugeordneten Kundenbestandes gewinnt er aktiv Neukunden.
- Für seine Kunden ist der Privatkundenberater ein qualifizierter Unterstützer und strebt eine lebensbegleitende Kunde-Bank-Beziehung an.
- Die Beratung erfolgt unter Berücksichtigung der Lebensphase der Kunden und unter Beachtung der Hausmeinung.
- Die fachliche Voraussetzung stellt der VR-BeraterPass III (Anlageprodukte der Risikoklasse 3) oder höher dar, was die Umsetzung des Wertpapiergeschäftes gemäß unserer Hausmeinung beinhaltet.

Ihr Profil:

- Durch Ihre bankkaufmännische Ausbildung und erfolgreiche bankwirtschaftliche Fortbildungen verfügen Sie über Kenntnisse im Bankvertrieb.
- Sie haben Berufserfahrungen in der Beratung von Privatkunden und verkäuferisches Geschick.
- Ihr Interesse liegt neben dem Wertpapiergeschäft auch in der ganzheitlichen Beratung von Anlage- und Vorsorgelösungen, was Ihre Vertriebserfahrungen und -erfolge in diesem Geschäftsfeld bestätigen.
- Durch weiterführende Seminare absolvierten Sie den Entwicklungsweg mindestens zum Beraterpass III oder vergleichbare Qualifikationen.
- Eine hohe Sozialkompetenz, Kommunikationsstärke und Vertriebsorientierung zeichnen Sie aus.
- Sie haben Freude am Umgang mit Kunden und verstehen sich als Dienstleister und Begleiter der Kunden.
- Werden Sie ein Teil unseres Teams, in dem auf Basis unserer genossenschaftlichen Werte ein partnerschaftliches Miteinander zählt und der Beitrag jedes Einzelnen zum Erfolg der Bank führt.

Werden Sie ein Teil unseres Teams, in dem auf Basis unserer genossenschaftlichen Werte ein partnerschaftliches Miteinander zählt und der Beitrag jedes Einzelnen zum Erfolg der Bank führt.

[Zurück zur Jobsuche auf mv4you - Jobs in Mecklenburg-Vorpommern.](#)

Branchen

Banken und Finanzen

Informationen zur Bewerbung

Die Bewerbung ist über eine externe Plattform möglich.

Ansprechpartner für Rückfragen:

Frau Susanne Kleist

📞 [038554905017](tel:038554905017)

✉ susanne.kleist@vrbankmecklenburg.de

Arbeitsort

VR Bank Mecklenburg eG

Blutstraße 23

19370 Parchim

mv4you

mv4you ist ein Service der UdW GmbH - Gesellschaft für Dienstleistung, Arbeitgebersberatung der Wirtschaft

mv4you
Graf-Schack-Allee 10a
19053 Schwerin

Tel.: +49 385 76050-15
Fax: +49 385 76050-16
E-Mail: info@mv4you.de