

## Regionalleiter Firmenkundenbank (w/m/d) für die Region Nord



VR Bank Mecklenburg eG

📍 **Wismar**

**Vollzeit | Ab 01.04.25 | Unbefristete Anstellung**

Zur Verstärkung der Firmenkundenbank suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen Regionalleiter (w/m/d) Firmenkundenbank mit Verantwortung für den Regionalbereich Nord für die Regionen Wismar, Bad Doberan und Grevesmühlen-Gadebusch.

Komm in unser VR-Team

Zur Verstärkung der Firmenkundenbank suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen

**Regionalleiter (w/m/d) Firmenkundenbank mit Verantwortung für den Regionalbereich Nord  
für die Regionen Wismar, Bad Doberan und Grevesmühlen-Gadebusch,**

möglichst in Vollzeit. Der Haupteinsatzort wird das Regionalzentrum Wismar sein.

### **Wir bieten:**

- eine interessante und abwechslungsreiche Tätigkeit als Spezialist für unsere Firmenkunden
- eine attraktive tarifliche Vergütung inkl. 13. Gehalt, Teamziele und erfolgsabhängige Zusatzvergütung
- flexible Arbeitszeitmodelle
- Sabbatical-Optionen
- ein starkes, motiviertes Team, das tief in der Region verankert ist
- ein moderner Arbeitsplatz an der Ostseeküste von Mecklenburg-Vorpommern
- teamorientiertes Betriebsklima
- einen Urlaubsanspruch von 30 Arbeitstagen (zusätzlich frei am 24. und 31. Dezember)
- Konditionsvorteile, Betriebliche Altersvorsorge, eine Unfallversicherung, Vermögenswirksame Leistungen und viele Benefits-Programme
- Förderung Ihrer persönlichen Entwicklung und Unterstützung in Ihrer weiteren fachlichen Qualifizierung

### **Ihre zukünftige Aufgabe:**

- Übernahme der Führungs- und Fachverantwortung und Begleitung der Berater der Firmenkundenbank im Regionalbereich (zeitanteilig 75%)
- aktive Kundenverantwortung als Firmenkundenbetreuer (w/m/d) (zeitanteilig zu 25 %)

### **Hauptaufgabenfelder:**

- Übernahme von Fach- und Führungsaufgaben, durch die Begleitung und Förderung der Teammitglieder sowie durch die eigene Tätigkeit als Firmenkundenbetreuer
- Sie beraten als zuverlässige/r Betreuer eigenverantwortlich und bedarfsgerecht ein ausgewähltes Kundenportfolio im Firmenkundenkreditgeschäft.
- Sie pflegen und intensivieren bestehende Kundenbeziehungen, akquirieren Neukunden und gestalten eine langfristige und erfolgreiche Kundenbindung.
- Eigenverantwortliche Genehmigung von Kreditanfragen bis zu einem Gesamtkreditvolumen von 2 Mio.

EUR

- Umfassende und individualisierte Analyse der zugeordneten Kundenverbindungen hinsichtlich der Profitabilität, des Potentials und der Intensität der Geschäftsbeziehung und differenziert nach der jeweiligen Zielgruppe
- Verantwortungsvolle Mitarbeiterführung und -entwicklung als Kernaufgabe - Verständnis als Coach aber auch als Beziehungsmanager und Motivator
- Sicherstellung der Dienstleistungs- und Beratungsqualität für die Firmenkundenbank in den zugeordneten Regionen zur optimalen Ausschöpfung der Kundenpotentiale
- fachliche und persönliche Weiterentwicklung der Teammitglieder durch regelmäßige Mitarbeitergespräche und Teamrunden
- Koordination einer zielführenden Zusammenarbeit mit der Privatkundenbank, anderen Funktionsbereichen und den Partnern der Genossenschaftlichen FinanzGruppe
- Mitarbeit in fachbezogenen Arbeitsgremien und Projektteams als wichtiger Beitrag zur Weiterentwicklung der Firmenkundenbank

### **Ihr Profil:**

- Sie verfügen über eine abgeschlossene Bankausbildung und das Studium zum Bankbetriebswirt bzw. vergleichbare betriebswirtschaftliche Studienabschlüsse.
- Sie bringen weiterführende Qualifikationen im Firmenkundengeschäft (z.B. Entwicklungsweg zum Firmenkundenbetreuer) und mehrjährige Berufspraxis mit und verfügen dadurch über umfassende Fachkenntnisse und verkäuferische Fähigkeiten in diesem Geschäftsfeld.
- Sie kennen sich mit den verschiedenen Branchen im Firmenkundengeschäft aus (inklusive Geschäftsfeld Landwirtschaft).
- Sie nutzen Ihre Führungsqualifikationen und Ihre Führungserfahrungen, um die Stärken und Kenntnisse der Teammitglieder optimal zu fördern.
- Der Einsatz der Führungsinstrumente unterstützt die aktive Umsetzung unserer Erfolgsformel  $AxQ=E$  in der Führung.
- Sie sind kommunikativ, kontaktfreudig und bringen eine ausgeprägte Sozialkompetenz mit.
- Sie überzeugen durch Ihr sicheres Auftreten und Verhandlungsgeschick.
- Durch Ihr analytisches und lösungsorientiertes Denken erarbeiten Sie zielführende Lösungen für unsere Firmenkunden.
- Zu Ihren Stärken gehören ebenfalls ein hohes Engagement, kontinuierliche Leistungsbereitschaft und Zuverlässigkeit.

**Werden Sie ein Teil unseres Teams, in dem auf Basis unserer genossenschaftlichen Werte ein partnerschaftliches Miteinander zählt und der Beitrag jedes Einzelnen zum Erfolg der Bank führt**

---

[Zurück zur Jobsuche auf mv4you - Jobs in Mecklenburg-Vorpommern.](#)

---

## **Branchen**

Banken und Finanzen

## **Informationen zur Bewerbung**

Die Bewerbung ist über eine externe Plattform möglich.

Ansprechpartner für Rückfragen:

*Frau Susanne Kleist*

✉ [susanne.kleist@vrbankmecklenburg.de](mailto:susanne.kleist@vrbankmecklenburg.de)

## Arbeitsort

VR Bank Mecklenburg eG  
Mecklenburger Straße 16  
23966 Wismar

# mv4you

mv4you ist ein Service der UdW GmbH - Gesellschaft für Dienstleistung, Arbeitgebersberatung der Wirtschaft

mv4you  
Graf-Schack-Allee 10a  
19053 Schwerin

Tel.: +49 385 76050-15  
Fax: +49 385 76050-16  
E-Mail: [info@mv4you.de](mailto:info@mv4you.de)