

Regionalleiter Firmenkundenbank (w/m/d) für die Region Nord



VR Bank Mecklenburg eG

📍 **Wismar**

Vollzeit | Ab 01.04.25 | Unbefristete Anstellung

Zur Verstärkung der Firmenkundenbank suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen Regionalleiter (w/m/d) Firmenkundenbank mit Verantwortung für den Regionalbereich Nord für die Regionen Wismar, Bad Doberan und Grevesmühlen-Gadebusch.

Komm in unser VR-Team

Zur Verstärkung der Firmenkundenbank suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen

**Regionalleiter (w/m/d) Firmenkundenbank mit Verantwortung für den Regionalbereich Nord
für die Regionen Wismar, Bad Doberan und Grevesmühlen-Gadebusch,**

möglichst in Vollzeit. Der Haupteinsatzort wird das Regionalzentrum Wismar sein.

Wir bieten:

- eine interessante und abwechslungsreiche Tätigkeit als Spezialist für unsere Firmenkunden
- eine attraktive tarifliche Vergütung inkl. 13. Gehalt, Teamziele und erfolgsabhängige Zusatzvergütung
- flexible Arbeitszeitmodelle
- Sabbatical-Optionen
- ein starkes, motiviertes Team, das tief in der Region verankert ist
- ein moderner Arbeitsplatz an der Ostseeküste von Mecklenburg-Vorpommern
- teamorientiertes Betriebsklima
- einen Urlaubsanspruch von 30 Arbeitstagen (zusätzlich frei am 24. und 31. Dezember)
- Konditionsvorteile, Betriebliche Altersvorsorge, eine Unfallversicherung, Vermögenswirksame Leistungen und viele Benefits-Programme
- Förderung Ihrer persönlichen Entwicklung und Unterstützung in Ihrer weiteren fachlichen Qualifizierung

Ihre zukünftige Aufgabe:

- Übernahme der Führungs- und Fachverantwortung und Begleitung der Berater der Firmenkundenbank im Regionalbereich (zeitanteilig 75%)
- aktive Kundenverantwortung als Firmenkundenbetreuer (w/m/d) (zeitanteilig zu 25 %)

Hauptaufgabenfelder:

- Übernahme von Fach- und Führungsaufgaben, durch die Begleitung und Förderung der Teammitglieder sowie durch die eigene Tätigkeit als Firmenkundenbetreuer
- Sie beraten als zuverlässige/r Betreuer eigenverantwortlich und bedarfsgerecht ein ausgewähltes Kundenportfolio im Firmenkundenkreditgeschäft.
- Sie pflegen und intensivieren bestehende Kundenbeziehungen, akquirieren Neukunden und gestalten eine langfristige und erfolgreiche Kundenbindung.
- Eigenverantwortliche Genehmigung von Kreditanfragen bis zu einem Gesamtkreditvolumen von 2 Mio.

EUR

- Umfassende und individualisierte Analyse der zugeordneten Kundenverbindungen hinsichtlich der Profitabilität, des Potentials und der Intensität der Geschäftsbeziehung und differenziert nach der jeweiligen Zielgruppe
- Verantwortungsvolle Mitarbeiterführung und -entwicklung als Kernaufgabe - Verständnis als Coach aber auch als Beziehungsmanager und Motivator
- Sicherstellung der Dienstleistungs- und Beratungsqualität für die Firmenkundenbank in den zugeordneten Regionen zur optimalen Ausschöpfung der Kundenpotentiale
- fachliche und persönliche Weiterentwicklung der Teammitglieder durch regelmäßige Mitarbeitergespräche und Teamrunden
- Koordination einer zielführenden Zusammenarbeit mit der Privatkundenbank, anderen Funktionsbereichen und den Partnern der Genossenschaftlichen FinanzGruppe
- Mitarbeit in fachbezogenen Arbeitsgremien und Projektteams als wichtiger Beitrag zur Weiterentwicklung der Firmenkundenbank

Ihr Profil:

- Sie verfügen über eine abgeschlossene Bankausbildung und das Studium zum Bankbetriebswirt bzw. vergleichbare betriebswirtschaftliche Studienabschlüsse.
- Sie bringen weiterführende Qualifikationen im Firmenkundengeschäft (z.B. Entwicklungsweg zum Firmenkundenbetreuer) und mehrjährige Berufspraxis mit und verfügen dadurch über umfassende Fachkenntnisse und verkäuferische Fähigkeiten in diesem Geschäftsfeld.
- Sie kennen sich mit den verschiedenen Branchen im Firmenkundengeschäft aus (inklusive Geschäftsfeld Landwirtschaft).
- Sie nutzen Ihre Führungsqualifikationen und Ihre Führungserfahrungen, um die Stärken und Kenntnisse der Teammitglieder optimal zu fördern.
- Der Einsatz der Führungsinstrumente unterstützt die aktive Umsetzung unserer Erfolgsformel $AxQ=E$ in der Führung.
- Sie sind kommunikativ, kontaktfreudig und bringen eine ausgeprägte Sozialkompetenz mit.
- Sie überzeugen durch Ihr sicheres Auftreten und Verhandlungsgeschick.
- Durch Ihr analytisches und lösungsorientiertes Denken erarbeiten Sie zielführende Lösungen für unsere Firmenkunden.
- Zu Ihren Stärken gehören ebenfalls ein hohes Engagement, kontinuierliche Leistungsbereitschaft und Zuverlässigkeit.

Werden Sie ein Teil unseres Teams, in dem auf Basis unserer genossenschaftlichen Werte ein partnerschaftliches Miteinander zählt und der Beitrag jedes Einzelnen zum Erfolg der Bank führt

[Zurück zur Jobsuche auf mv4you - Jobs in Mecklenburg-Vorpommern.](#)

Branchen

Banken und Finanzen

Informationen zur Bewerbung

Die Bewerbung ist über eine externe Plattform möglich.

Ansprechpartner für Rückfragen:

Frau Susanne Kleist

✉ susanne.kleist@vrbankmecklenburg.de

Arbeitsort

VR Bank Mecklenburg eG
Mecklenburger Straße 16
23966 Wismar

mv4you

mv4you ist ein Service der UdW GmbH - Gesellschaft für Dienstleistung, Arbeitgebersberatung der Wirtschaft

mv4you
Graf-Schack-Allee 10a
19053 Schwerin

Tel.: +49 385 76050-15
Fax: +49 385 76050-16
E-Mail: info@mv4you.de