

## Privatkundenberater (w/m/d) für unsere Hauptstelle Rostock



VR Bank Mecklenburg eG

📍 **Rostock**

**Vollzeit | Ab sofort | Unbefristete Anstellung**

Für alle, die Meer wollen. Wir sind von der Ostseeküste bis zur Mecklenburgischen Seenplatte zu Haus und die größte Genossenschaftsbank im Bundesland MV. Leben und Arbeiten kann man in unserer Digitalen Regionalbank bestens in Einklang bringen.

Komm in unser VR-Team!

Zur Verstärkung unserer Privatkundenbank in der Region Rostock wir zum nächstmöglichen Termin einen

**Privatkundenberater (w/m/d) für unsere Hauptstelle Rostock, möglichst in Vollzeit.**

**Wir bieten:**

- eine interessante und abwechslungsreiche Tätigkeit als Spezialist für unsere Privatkunden
- eine attraktive tarifliche Vergütung inkl. 13. Gehalt, Teamziele und erfolgsabhängige Zusatzvergütung
- flexible Arbeitszeitmodelle
- Sabbatical-Optionen
- ein starkes, motiviertes Team mit hohem WIR-Gefühl
- einen modernen und hochwertig ausgestatteten Arbeitsplatz
- einen Urlaubsanspruch von 30 Arbeitstagen (zusätzlich frei am 24. und 31. Dezember)
- Konditionsvorteile, Betriebliche Altersvorsorge, eine Unfallversicherung, Vermögenswirksame Leistungen und viele Benefits-Programme
- Wir fördern Ihre persönliche Entwicklung und unterstützen Sie in Ihrer weiteren fachlichen Qualifizierung.

**Ihre zukünftige Aufgabe:**

- Der Privatkundenberater (w/m/d) ist erster Ansprechpartner der ihm zugeordneten Betreuungskundensegmente und sorgt durch kompetente, initiative und effiziente Beratung und bedarfsorientierten Verkauf für langfristige Kundenzufriedenheit.
- Unter Anwendung der Genossenschaftlichen Beratung stellt er eine bedarfsgerechte, geschäftspolitisch richtige und lebenslange Beratung in allen Kundenbedarfsfeldern sicher.
- Neben dem Ausbau des zugeordneten Kundenbestandes gewinnt er aktiv Neukunden.
- Für seine Kunden ist der Privatkundenberater ein qualifizierter Unterstützer und strebt eine lebensbegleitende Kunde-Bank-Beziehung an.
- Die Beratung erfolgt unter Berücksichtigung der Lebensphase der Kunden und unter Beachtung der Hausmeinung.
- Die fachliche Voraussetzung stellt der VR-BeraterPass III (Anlageprodukte der Risikoklasse 3) oder höher dar, was die Umsetzung des Wertpapiergeschäftes gemäß unserer Hausmeinung beinhaltet.

**Ihr Profil:**

- Durch Ihre bankkaufmännische Ausbildung und erfolgreiche bankwirtschaftliche Fortbildungen verfügen

Sie über Kenntnisse im Bankvertrieb.

- Sie haben Berufserfahrungen in der Beratung von Privatkunden und verkäuferisches Geschick.
- Ihr Interesse liegt neben dem Wertpapiergeschäft auch in der ganzheitlichen Beratung von Anlage- und Vorsorgelösungen, was Ihre Vertriebserfahrungen und -erfolge in diesem Geschäftsfeld bestätigen.
- Durch weiterführende Seminare absolvierten Sie den Entwicklungsweg mindestens zum Beraterpass III oder vergleichbare Qualifikationen.
- Eine hohe Sozialkompetenz, Kommunikationsstärke und Vertriebsorientierung zeichnen Sie aus.
- Sie haben Freude am Umgang mit Kunden und verstehen sich als Dienstleister und Begleiter der Kunden.

Werden Sie ein Teil unseres Teams, in dem auf Basis unserer genossenschaftlichen Werte ein partnerschaftliches Miteinander zählt und der Beitrag jedes Einzelnen zum Erfolg der Bank führt.

## Branchen

Banken und Finanzen

### Informationen zur Bewerbung

Die Bewerbung ist über eine externe Plattform möglich.

Ansprechpartner für Rückfragen:

*Frau Verena Janocha*

## Arbeitsort

VR Bank Mecklenburg eG  
Buchbinderstraße 19  
18055 Rostock

**mv4you**

mv4you ist ein Service der UdW GmbH - Gesellschaft für Dienstleistung, Arbeitgebersberatung der Wirtschaft

mv4you  
Mecklenburgstraße 85  
19053 Schwerin

Tel.: +49 385 76050-14  
Fax: +49 385 76050-16  
E-Mail: [info@mv4you.de](mailto:info@mv4you.de)