



## Ласкаво просимо до APEX Group

Ми переконані, що є піонерами майбутнього кліматично нейтрального енергопостачання і щодня сприяємо глобальному енергетичному переходу завдяки інноваційним рішенням. Будучи міжнародною компанією, ми розробляємо, будуємо, продаємо та експлуатуємо установки для електролізу зеленого водню, що є основним напрямком нашої діяльності, і таким чином охоплюємо весь ланцюжок створення вартості для водневих установок. Наш курс спрямований на зростання, оскільки наша материнська компанія, Exceet Group, котирується на Франкфуртській фондовій біржі. Це дає нашій групі компаній прямий доступ до ринку капіталу.

Ви хочете розширити свій особистий горизонт знань і побачити, як зростає Ваш особистий багатий досвід? Тоді розвивайте свою кар'єру разом з чудовими людьми в нашій команді та створюйте доступ до зеленої енергії для всіх нас. Будь-де. У будь-який час.

Ми з нетерпінням чекаємо на ваші пропозиції!

Ми шукаємо:

### **співробітника у сфері внутрішніх продажів (ч/ж/і)**

Сфера діяльності:	IT та розробка програмного забезпечення
Рівень кар'єри:	з досвідом роботи
Трудові відносини:	постійне місце роботи
Графік роботи:	повний робочий день
Місце знаходження:	Timmermannsstrat 4B, 18055 Rostock Hans-Adam-Allee 1, 18299 Rostock-Laage Мобільна робота

## **Ваша сфера діяльності як співробітник у сфері внутрішніх продажів - першопроходця, формувача майбутнього або візіонера!**

Працюючи у відділі внутрішніх продажів, Ви робите значний внесок у розвиток бізнесу. Серед іншого, Ви будете підтримувати та сприяти залученню нових клієнтів.

- Ви будете опрацьовувати індивідуальні проектні запити та тендери у співпраці з нашими внутрішніми командами. Ви будете готувати та подавати пропозиції клієнтам, беручи до уваги всі специфікації, витрати та ціни, а також враховуючи ринкові умови, наші бюджетні цілі та цілі продажів.

- Завдяки Вашому досвіду у сфері продажів Ви будете нашою внутрішньою та зовнішньою контактною особою з усіх питань, пов'язаних з проектами клієнтів.
- Для того, щоб відстежувати наші дані прозоро для всієї команди, Ви будеш керувати даними клієнтів, наприклад, в CRM-системі, і візьмеш на себе контролінг продажів.
- Ви також будете підтримувати команду в стратегічному впровадженні кампаній з продажу.

## Це Ви?

- Ви маєте закінчену технічну освіту або (спеціалізовану) вищу освіту, в ідеалі з технічним спрямуванням.
- Для роботи в нашій команді Ви маєте технічне розуміння та початковий професійний досвід у плануванні та виконанні електротехнічних тендерних проектів.
- Ви вже працювали з ERP/CRM системами і, таким чином, отримали початковий практичний досвід, в ідеалі з Microsoft Dynamics NAV та Salesforce.
- Елоквенція Вам не чужа. Однією з ваших сильних сторін є вміння чудово висловлюватися як німецькою, так і англійською мовами. Ви також демонструєте це на виставках та презентаціях.
- Ви розумієте вимоги клієнтів та їх проактивний розвиток.
- Ви любите працювати в команді та захоплюєтесь проектами у сфері відновлюваних джерел енергії та енергоефективності. Ви вмієте організувати себе таким чином, щоб Ваша команда завжди могла на Вас покластися.
- Навіть у турбулентних ситуаціях В зберігаєте холоднокровність і розставляєте пріоритети відповідно до цілей проекту, щоб не порушити дедлайни.
- Ви розглядаєте роботу з різними учасниками та міждисциплінарними командами як явну перевагу для власного розвитку та досягнення цілей проекту. Ви також можете легко спілкуватися німецькою та англійською мовами та ефективно і зрозуміло доносити технічні концепції до різних зацікавлених сторін.
- Оскільки ми постійно зростаємо і розробляємо нові проекти, Ви повинні бути готові до подорожей.

## Ваші пільги!

- В APEx Ви отримаєте свіжі ідеї, відчуєте нові виклики та підприємницькі завдання на зростаючому майбутньому ринку водню.
- Ви приєднаєтесь до нас з постійним трудовим договором.
- Гнучкий графік роботи та можливість працювати віддалено (1 день на тиждень гарантовано).
- Ми хочемо, щоб Ви завжди приходили на роботу повними сил. Саме тому Ви маєте право на 30 днів відпустки на рік при п'ятиденному робочому тижні.
- Ви працюйте у нас з сучасною технікою у світлих та дружніх офісах.
- Справжній командний дух: для нас важлива повага та сприятлива робоча атмосфера взаємодопомоги. Ви завжди знайдете співчутливе вухо серед колег та керівництва.
- Ми пропонуємо Вам простір для особистого розвитку та підвищення кваліфікації, а також можливість брати активну участь у формуванні компанії.
- Ми надаємо Вам субсидії на пенсійну програму компанії та капіталоформуючі нарахування.
- У наших офісах у Ростоку та Лааге Ви завжди знайдете хороший вибір свіжих і здорових закусок та напоїв.
- Звичайно, Ви можете користатися станцією для електрозарядки та водневою станцією для заправки Вашого автомобіля.

- Завдяки нашій послугі оренди велосипедів Ви можете отримати новий велосипед і насолоджуватися приватними поїздками.
- Ви можете з нетерпінням чекати на наші незабутні корпоративні заходи.

Для заявки заповніть, будь ласка, аплікаційну форму або надішліть нам її електронною поштою на адресу [karriere@apex-energy.de](mailto:karriere@apex-energy.de). Разом із заявкою надішліть, будь ласка, нам короткий мотиваційний лист, резюме та Ваші останні сертифікати. На жаль, ми не можемо повернути Вам документи в паперовому вигляді.

Ваша контактна особа:

Marie-Theres Pohl  
HR Managerin

Hans-Adam-Allee 1 | 18299 Laage  
Phone: +49 381 799902-291  
E-Mail: [Marie-Theres.Pohl@apex-energy.de](mailto:Marie-Theres.Pohl@apex-energy.de)